



この度は、弊社関西ネット不動産をご利用頂き、誠にありがとうございました。
今後も不動産の相談窓口として、末永いお付き合いをさせて頂けるように
社員一丸となり日々精進してまいります。
お客様のお声は関西ネット不動産にとって「財産」です。
誠にお手数ではございますが、アンケートのご協力をいただければ幸いです。
ご回答いただきましたお客様にはささやかではございますが、粗品をご郵送させていただきます。

① この度のお取引で、ご満足いただけた点は何ですか？

回答欄： 横濱在住であり、現地にやむを得ず来た際、フレキシブルに日程を調整して頂きました。重要事項説明もリレーで対応していただき非常に良かったです。エアコン、照明、カーテンなど、家具物の取扱いも調整して頂きました。引渡までの挨拶等は定期的に通水・暖房・空調を完了しました。

② この度のお取引で、ご不満だった点は何ですか？

回答欄： 現状有姿かつ過去のメンテナンス記録が不明な状態で売却を進めることになった点がありました。建築確認関係書類なども、現在より売却の手前まで揃えられなかったです。

③ この度のお取引で、「このようなサービスが有れば良かったのに・・・」と思われるサービスは何ですか？

回答欄： 現地の住宅事情に精通しているため、一般的な土地・建物の査定金額と異なる視点から価値を感じました。

④ 将来のお住まいの計画についてお聞かせください。
該当します項目にチェックを入れて下さい。

- () 住み替えたい
- (☒) リフォームをしたい
- () 建て替えたい
- () 賃貸をしたい
- () 収益物件の購入
- () 今のところ計画はない
- () その他

その他回答欄：

⑤ この度のお取引を通じて、お客様ご自身で、どのようなことをお感じになりましたでしょうか？
「私はこんな事が嬉しかった」「私は、これで決心できた」など、お客様自身が主語となるエピソードやご感想をたくさんお持ちのことと思います。
ぜひ、私たちに教えてください。お客様の声はスタッフを元気にしてくれます！
ご不満な点もご遠慮なくお寄せください。
お叱りの声は未熟な私どもにとって、とても有難いことです。
下記記入欄に「これでもかっ！」という位たくさんご記入いただければ、幸いです。
どうぞ宜しくお願いいたします。



関西への転勤が決まり、急遽家を探さねとなり、様々な選択肢がある中、今度とテレワークが解禁する目途が得られたため、通勤距離は遠くても、家内の文豪月旦で探る方針としました。レガレが5、6に入った物件が見つからず、新築に通じた工事がなかったため、条件の良い立地の中古物件を探していたところ、今回の物件に出会いました。土地の広さ2日あたりが良くて決めました、即決したことに満足しています。

お寄せ頂いた中から、お名前を伏せて、弊社ホームページや店内掲示などに利用させて頂く場合がございます。何卒ご了承頂きますようお願い申し上げます。
提示不可の場合は右()に丸を入れて下さい 提示不可 ()

アンケートのご協力有難うございました。
お客様のご意見をもちに、サービス向上に努めて参りたいと思います。
今後どうぞ宜しくお願いいたします。

関西ネット不動産株式会社
代表取締役 高瀬 英嗣

契約者様 氏名： [redacted] (買主様) ご回答日： 令和 4 年 5 月

契約者様 住所： [redacted]

契約者様 メールアドレス： (ご自宅) (携帯電話) [redacted]

契約者様 電話番号： (変更の場合のみ)

お取引物件名： [redacted] 契約日 [redacted] 決済日 [redacted]

担当 三澤 幸司