



この度は、弊社関西ネット不動産をご利用頂き、誠にありがとうございました
今後も不動産の相談窓口として、末永いお付き合いをさせて頂けるように
社員一丸となり日々精進してまいります
お客様のお声は関西ネット不動産にとって「財産」です
誠にお手数ではございますが、アンケートのご協力をいただければ幸いです
ご回答いただきましたお客様にはささやかではございますが、粗品をご郵送させていただきます

① 弊社をご指名いただいた理由は何ですか？

回答欄:	ポスティング広告に清潔感があった
	早急に来て頂き 色んな面からの資料もわかりやすく
	担当者の方も マゴマゴいながらも 実直であった事。

② この度のお取引で、ご満足いただけた点は何ですか？

回答欄:	細かな手配。メールのやり取り。スマート感があり良かった
	希望金額で、早めにお取引を済ませたこと。
	大事な事を言われ 素直・率直な意見を聞けた事。

③ この度のお取引で、ご不満だった点は何ですか？

回答欄:	不満 特になし。

④ この度のお取引で、「このようなサービスが有れば良かったのに・・・」
と思われるサービスは何ですか？

回答欄:	特になし。 充分でした

⑤ 将来のお住まいの計画についてお聞かせください。
該当します項目にチェックを入れて下さい。

() 住み替えたい	その他回答欄:
() リフォームをしたい	
() 建て替えたい	
() 賃貸をしたい	
() 収益物件の購入	
() 今のところ計画はない	
() その他	

⑥ この度のお取引を通じて、お客様ご自身で、どのようなことにお感じになりましたでしょうか？
「私はこんな事が嬉しかった」「私は、これで決心できた」など、お客様自身が主語となる
エピソードやご感想をたくさんお持ちのことと思います
ぜひ、私たちに教えてください。お客様の声はスタッフを元気にしてくれます！
ご不満な点もご遠慮なくお寄せください
お叱りの声は未熟な私どもにとって、とても有難いことです
下記記入欄に「これでもかっ！」という位たくさんご記入いただければ、幸いです
どうぞ宜しくお願いいたします

今回は売主側だったため、「二心で決心」となほしく、又、物件も
売れやすい...と焦りもなかったのかな、売る!と決めた次に
どこに?と仲介者さんを選ぶとそこ一番 頭使いました。しかも、
早々に業者さんを選ばなくて済むらしい... 数社の業者さんの中から
貴社、松原さんを選ばせて頂き、トントンと事が早く進みました。
契約が、終了だと思ったのは、まあ色んな縁も良い方向へ進み、
担当者、松原さんで良かったよ!!と 感じました。ありがとうございました。

お寄せ頂いた中から、お名前を伏せて、弊社ホームページや店内掲示などに利用させて頂く事がございます
何卒ご了承頂きますようお願い申し上げます
提示不可の場合は右()に丸を入れて下さい 提示不可 () 追伸: 返信対向の
切手が必要(※)

アンケートのご協力有難うございました
お客様のご意見をもとに、サービス向上に努めて参りたいと思います
今後共どうぞ宜しくお願いいたします

関西ネット不動産株式会社
代表取締役 高瀬 英嗣

契約者様 氏名 (売主様) ご回答日: 平成 28 年 10 月

契約者様 住所 〒

契約者様 メールアドレス: (ご自宅) (携帯電話)

契約者様 電話番号: (変更の場合のみ)

お取引物件名: 契約日 2016年10月8日 決済日 2016年10月27日

担当 松原 剛一